



## Søger for kunde i maskinbranchen

### Salgschef

For en kunde i Sønderjylland, søger vi en Salgschef som kan varetage virksomhedens udvikling af deres salgs- og marketingteam.

### Jobbet

Med reference til den adm. direktør, er salgschefen ansvarlig for at lede og udvikle de tekniske sælgere og salgssupport. Succes for sælgerne opnås i høj grad ved salgschefens interaktion med firmaets øvrige afdelinger, ved at frembringe optimale løsninger. For at salgschefen kan opnå succes for sine sælgere, vil salgschefens udvikling af salgsværktøjer være en nøgleopgave.

Salgschefen får ansvaret for:

- Salgs- og marketingaktiviteterne inden for reservedele, komponent- og maskinsalg.
- Skabe og optimere afsætning af både reservedele og maskiner på såvel eksisterende som nye markeder.
- Fastholdelse af eksisterende kunder, såvel som åbning af nye.
- Salg gennem forhandlere, salg til OME kunder og Key Accounts.
- Ledelsesansvar for tekniske sælgere og salgssupport funktionen.
- Ledelsesansvar for Marketing.

### Personen

Den uddannelsesmæssige baggrund kan være en akademisk uddannelse som f.eks. ingeniør eller en uddannelse med en betydelig teknisk indsigt. Salgschefen skal have erfaring med etablering af og eksportsalg gennem forhandlere/agenter samt erfaring med salgsledelse ifm. salg af tekniske produkter og systemer.

Det forventes, at den nye salgschef kan gå ind i rollen som øverste salgsansvarlig, med den nødvendige ballast - fagligt som personligt. Den ideelle kandidat til stillingen, skal have en solid forretningsmæssig forståelse og erfaring med den samlede værdikæde er ønskeligt.

Du er et harmonisk menneske, som kan bevare overblikket i en travl hverdag og tilgå andre i teamet, med en motiverende ledelsesstil. Du er en god kommunikator, som har let ved at formidle informationer på alle niveauer. Du behersker som minimum engelsk i skrift og tale.

Virksomheden har hovedkontor i Sønderjylland, og det vil være at fortrække at du er bosiddende i nærområdet

### Vi tilbyder

Der er tale om en spændende stilling i en virksomhed med en stærk markedsposition. Stillingen rummer mulighed for såvel faglig som personlig udvikling. Ansættelsesvilkår aftales individuelt på et attraktivt niveau.

### Ansøgning

Send din ansøgning mrk. "Salgschef" til [info@activatorgroup.com](mailto:info@activatorgroup.com) eller ActivatorGroup A/S, Lindvedvej 71, 5260 Odense S. Du kan kontakte Carsten Haugaard, mobil 2514 0714, for indledende drøftelse af stillingen. Enhver henvendelse behandles fortroligt.